



Die in.power-Gruppe Ihr Direktvermarkter und Grünstrom-Partner

in.power beschäftigt sich bereits seit 2006 als eines der ersten Unternehmen in Deutschland mit der Markt- und Systemintegration von erneuerbaren Energien, um damit die Energiewende deutlich voranzutreiben und eine 100%-Versorgung mit umweltfreundlichem Strom zu ermöglichen.

Der Co-Firmengründer Josef Werum ist seit über zwei Jahrzehnten intensiv in den Bereichen Erneuerbare Energien, Ökostromvermarktungsmodelle, Marktintegration tätig.

Unsere Dienstleistungen



Direktvermarktung

Als erfahrener und unabhängiger Direktvermarkter kümmern wir uns um die optimale Vermarktung Ihres Stroms.



Grüne Bilanzkreise

Wir übernehmen die Bewirtschaftung Ihrer erneuerbaren Assets ($\Sigma > 50$ MW) in eigenen grünen Bilanzkreisen.



Grünstromprodukte

Grünstromversorgung mit zeitgleicher Vollversorgung für Endkunden oder Energieversorger



Energiewirtschaftliche DL

Wir übernehmen für Sie das Bilanzkreis- und das Portfoliomanagement sowie die Strombeschaffung.



Flexibilitätsvermarktung

Wir organisieren die Steuerung Ihres Batteriespeichers und die optimale Vermarktung Ihres Stroms.



Direktvermarktung auch in Europa

Gerne sind wir auch Ihr Direktvermarktungspartner für das europäische Ausland.



Messstellenbetrieb / Messdatenportal

in.power metering ist wettbewerbsfähiger Messstellenbetreiber mit maßgeschneiderten Lösungen für Sie.



Partnerschaftsmodelle

Plattform für Joint Ventures, die Partnern den Zugang zu Dienstleistungen der in.power-Gruppe ermöglicht



Details zu den einzelnen Leistungen finden Sie auf den weiteren in.power-Flyern unter oben stehendem QR-Code.

Die in.power-Gruppe

Zur in.power-Gruppe gehören mehrere Gesellschaften:

- **in.power Services GmbH** betreut die operativen Prozesse der in.power-Gruppe und hält europäische Patente im Bereich Regenergie aus Windkraft und Photovoltaik.
- **in.power Trading GmbH** ist für die Direktvermarktung und den Handel an der Strombörse zuständig.
- **grün.power GmbH** bietet regional und bundesweit Grünstromversorgung mit zeitgleicher Vollversorgung aus Sonne, Wind und Wasser an. Außerdem eröffnet dieser regionale Ökostromvertrieb an Endkunden auch neue Absatzmöglichkeiten für den Weiterbetrieb von EEG-Anlagen.
- **in.power metering GmbH** bietet die für die Direktvermarktung notwendigen Fernsteuerbarkeitslösungen und den Messstellenbetrieb inklusive eigener Zählerlösung an.
- **in.power network GmbH** ist eine Plattform für Joint Ventures, die Partnern den Zugang zu Dienstleistungen der in.power-Gruppe ermöglicht.

in.power ist Teil der Prager Second Foundation-Gruppe, die sich auf den Intraday-Stromhandel spezialisiert hat.



Kontakt

in.power Services GmbH
An der Fahrt 5 | 55124 Mainz
+49 (0) 6131 - 696 57 - 0

Vertrieb
+49 (0) 6131 - 696 57 - 232
vertrieb@inpower.de

Direktvermarktung für Anlagenbetreiber

Wir sind gerne Ihr Ansprechpartner
– auch für das europäische Ausland.



Direktvermarktung

Als erfahrener und innovativer Direktvermarkter unterstützen wir Sie dabei, das Beste aus Ihrem erneuerbaren Strom zu machen. Mit Fernsteuerbarkeit, Messstellenbetrieb und Strombezug bekommen Sie bei in.power alle Dienstleistungen aus einer Hand. Der gesamte Prozess der An- oder Ummeldung zur Direktvermarktung nach dem Marktprämienmodell gelingt so mit Leichtigkeit!

Werden Sie Teil unseres virtuellen Kraftwerks in.power energy network!

Ihre Vorteile im Überblick

- Konzernunabhängiger, erfahrener Direktvermarkter
- Koordination und Energiedatenmanagement inkl. Datenportal
- Optional: Einbindung in den Messstellenbetrieb über eigene Tochter in.power metering
- Optional: Strombezug von echtem Ökostrom, direkt aus EE-Anlagen in Deutschland über eigene Tochter grün.power
- Markt- und Systemintegration Ihrer Anlagen in das Energieversorgungssystem
- Übernahme von Ausgleichsenergie- und Strukturrisiken
- Unterstützung bei der Umsetzung der Fernsteuerbarkeit, auch mit eigener in.power-Zählerlösung möglich

Fordern Sie unser Angebot zur Direktvermarktung an!

Das in.power energy network

Im in.power energy network treffen Erzeuger und langfristig auch Verbraucher von regenerativer und umweltfreundlicher Energie zusammen. Die wichtigste und zentrale Leistung des in.power energy network ist die Organisation und Bündelung von dezentralen, umweltfreundlichen Erzeugungskapazitäten in einem virtuellen Kraftwerk.

Das virtuelle Kraftwerk verbindet viele dezentrale Stromerzeuger, wie zum Beispiel Windkraftanlagen, Wasserkraftanlagen, Deponiegas- und Biogasanlagen, aber auch Blockheizkraftwerke zu einem Netzwerk von Kraftwerken. Im Zusammenschluss vieler einzelner Energieerzeuger kann die Verfügbarkeit der erzeugten Energie verlässlicher geplant und optimal vermarktet werden.

Die Koordinierung der einzelnen Anlagen geschieht mit Hilfe der von in.power entwickelten System-Infrastruktur, dem in.power energy manager (i.pem). in.power setzt dieses System bereits seit August 2007 erfolgreich ein, zuerst in einem eigenständigen Pilotprojekt, das mittlerweile dezentrale EEG-Anlagen im gesamten Bundesgebiet umfasst und die kontinuierliche Überwachung aller Infrastruktur-Systeme ermöglicht.

Weiterbetrieb Post-EEG

Für die effiziente Vermarktung Ihres Stroms nach 20 Jahren Förderung empfehlen wir Ihnen unser Open-Book-Modell. Als Betreiber bekommen Sie jegliche Handelsergebnisse durchgereicht. in.power übernimmt alle mit der Vermarktung zusammenhängenden Aufgaben und erhält dafür eine Handlingpauschale. Sehen Sie dazu unseren separaten Flyer.

Vermarktungsformen außerhalb des EEGs

Sie wollen Ihre erneuerbare Energien-Anlage ohne EEG-Vergütung betreiben? Gerne entwerfen wir mit Ihnen eine individuelle Vermarktungsstrategie, insbesondere mit unserem etablierten Open-Book-Modell. Darüber hinaus organisieren wir mit Ihrem erzeugten Strom auch strukturierte Produkte für größere Gewerbe- und Industrieverbraucher oder kümmern uns um die Reststromvermarktung bei Direktversorgungskonzepten.

Vermarktung im europäischen Ausland

Gerne sind wir auch Ihr Direktvermarktungspartner im europäischen Ausland. Dieses neue Angebot wird durch die enge Zusammenarbeit mit unserer Muttergesellschaft, der Second Foundation-Gruppe, ermöglicht. Folgende Länder liegen derzeit besonders im Fokus: Spanien, Italien, Belgien, Finnland, Baltikum (Estland, Lettland, Litauen), Rumänien, Slowenien, Kroatien, Griechenland, Bulgarien.

Kontakt

in.power Services GmbH
An der Fahrt 5 | 55124 Mainz
+49 (0) 6131 - 696 57 - 0

Vertrieb

+49 (0) 6131 - 696 57 - 232
vertrieb@inpower.de



Erlöse nach der EEG-Förderung

Wir vermarkten Ihren Strom im Anschluss an die auslaufende EEG-Förderung im **Open-Book-Modell** an der Strombörse oder als möglichst **regionalen Ökostrom** an Endkunden.

Unser Angebot – Die Open-Book-Vermarktung

Als Anlagenbetreiber erhalten Sie jegliche Handelsergebnisse aus der Vermarktung Ihres Stroms. in.power übernimmt alle mit der Vermarktung zusammenhängenden Aufgaben und bekommt dafür eine Handlingpauschale.

- In der Basisvariante erfolgt die tägliche Vermarktung am Spotmarkt.
- Optional können auch Preissicherungen am Terminmarkt erfolgen: Der Betreiber bestimmt in Abstimmung mit in.power den Zeitpunkt, den Wunschpreis und die Wunschmenge, die über den Terminmarkt als Baseprodukt gehandelt werden soll.
- Zum Lieferzeitpunkt wird dann die Differenzmenge (Differenzen aus den ggfls. im Vorfeld verkauften Strommengen am Terminmarkt und der prognostizierten Erzeugung) am Day-Ahead-Spotmarkt gehandelt.
- Die jeweiligen Handelsergebnisse aus der Vermarktung erhält der Betreiber:
 1. Erlöse am Terminmarkt und
 2. Erlöse und Kosten aus dem Handel von Differenzmengen sowie
 3. mögliche Ausgleichsenergiekosten und -erlöse seitens des Übertragungsnetzbetreibers (ÜNB).



Zusätzliche Vermarktungsmöglichkeit – regionale Ökostromprodukte

Wir verkaufen Ihren Strom direkt als echten Ökostrom an Endkunden. Sie können Kundengruppen in der Nähe Ihrer Anlage mit einem eigenen Ökostromprodukt versorgen oder den Strom in das Ökostromportfolio unserer Tochtergesellschaft grün.power liefern.

Ihr erzeugter Strom behält die Eigenschaft als Ökostrom und bekommt entsprechende Herkunftsnachweise. Die Ökostromkunden können sehen, woher ihr Strom kommt und die Akzeptanz für die Windkraft wird weiter gesteigert.

Ihre Vorteile im Open-Book-Modell

Mit dem Open-Book-Modell ermöglicht Ihnen in.power die volle Partizipation am Markt. Sie erhalten sämtliche Erlöse aus Termin- und Day-Ahead-Vermarktung und haben direkten Einfluss, zu welchem Zeitpunkt und in welcher Höhe Ihr Strom am Terminmarkt vermarktet wird. Wir bieten Ihnen damit ein sehr transparentes Modell, bei dem die Handelsgeschäfte der Termin- und Day-Ahead-Vermarktung für Sie vollständig nachvollziehbar sind.

Im Falle negativer Preise werden finanzielle Vorteile aus Schalthandlungen partnerschaftlich zwischen Anlagenbetreiber und in.power aufgeteilt.

Differenzmengen aus bereits am Terminmarkt verkauften Strommengen zur Erzeugungsprognose sowie mögliche Ausgleichsenergiekosten und -erlöse (seitens des ÜNB) werden mit dem Anlagenbetreiber verrechnet.

Unsere Tochtergesellschaft in.power metering hat die passenden Lösungen für die Fernsteuerbarkeit und das erforderliche Messkonzept für Ihre Anlagen.

Senden Sie uns Ihre Anfrage!

in.power ist der richtige Partner!

- erfahrener Direktvermarkter, unabhängig von der konventionellen Energiewirtschaft
- Koordination und Energiedatenmanagement inkl. Kundenportal
- Optional: Einbindung in den Messstellenbetrieb über eigene Tochter in.power metering
- Optional: Strombezug von echtem Ökostrom, direkt aus EE-Anlagen in Deutschland über eigene Tochter grün.power.
- Markt- und Systemintegration Ihrer Anlagen in das Energieversorgungssystem
- Unterstützung bei der Umsetzung der Fernsteuerbarkeit, auch mit eigener in.power-Zählerlösung möglich
- Organisation von strukturierten Produkten für größere Gewerbe- und Industrieverbraucher

Kontakt

in.power Services GmbH
An der Fahrt 5 | 55124 Mainz
+49 (0) 6131 - 696 57 - 0

Vertrieb

+49 (0) 6131 - 696 57 - 232
vertrieb@inpower.de



PPAs und *grüne Bilanzkreise* zur Dekarbonisierung von Industriestrom

Als Gewerbe- oder Industrieunternehmen wollen Sie in Ihrer Produktion CO₂ einsparen? Egal ob Sie bereits PPAs mit EE-Anlagen abgeschlossen haben, selbst über Erzeugungskapazität verfügen oder ohne eigene Investition direkt beginnen wollen: Wir organisieren Ihre grüne Energieversorgung, z.B. mit einem *grünen Bilanzkreis* – eine weitere Innovation von in.power, dem Pionier der Direktvermarktung.

Wir unterstützen Sie bei der Dekarbonisierung!

Grüne Energie in eigenen Bilanzkreisen

in.power betreibt ein virtuelles Kraftwerk, aus dem Strommengen für die Belieferung von Gewerbe- oder Industrieunternehmen bereitgestellt werden können. Dabei kommt der Strom ausschließlich aus definierten Kraftwerken erneuerbarer Energien in Deutschland. So beschaffen Sie nachgewiesen nachhaltige Energie für Ihr Unternehmen, die nicht nur über Herkunftsnachweise vergrünt wird – und dass ohne eigene Investition in Erzeugungsanlagen.

Außerdem bietet in.power die Bewirtschaftung von PPAs als Dienstleistung an. Ggf. können wir solche PPAs auch aus unserem Kundenkreis vermitteln und dann in den *grünen Bilanzkreis* Ihres Unternehmens aufnehmen.

Grüne Bilanzkreise können alle Industrieunternehmen nutzen. Solche, die bereits eine Dekarbonisierungsroadmap aufgestellt, grüne Assets erworben oder Stromlieferverträge abgeschlossen haben und auch solche, die sich sofort und ohne eigene Investition mit grüner Energie aus dem in.power-Portfolio versorgen wollen. Weitere erneuerbare Assets und PPAs können zu jedem Zeitpunkt eingebunden werden. – in.power ist Ihr kompetenter Partner!

Ihre Vorteile: Dekarbonisierung & Preisstabilität

Grüne Bilanzkreise bieten Gewerbe- und Industrieunternehmen mit hohem Stromverbrauch oder vielen Standorten in Deutschland verteilt eine einfache und effektive Möglichkeit, Ihre Beschaffung nachhaltig und zum Teil unabhängig vom schwankenden Börsenpreis aufzustellen. Profitieren Sie dabei von den vielen Vorteilen, die in.power Ihnen bieten kann:

- Ausschließlich definierte erneuerbaren-Energien-Anlagen in Deutschland werden eingebunden
- Nachweislich nachhaltige Energie, die nicht nur über Herkunftsnachweise vergünt wird
- Wir unterstützen Ihre Dekarbonisierungsstrategie
- Wir übernehmen die 24/7-Bewirtschaftung der PPAs für Sie
- Kombinieren Sie Ihren selbst erzeugten oder beschafften Strom mit grünen Mengen aus unserem Portfolio
- Sie werden unabhängiger von extremen Preisausschlägen an den Energiemärkten
- Vorausschauende Beschaffungsstrategie mit stabilen Preisbestandteilen möglich
- Sie bleiben in unberechenbaren Marktsituationen stets handlungsfähig
- Eigene Investition in Erzeugungsanlagen ist keine Voraussetzung
- Eigene Anlagen oder bereits geschlossenen PPAs können jederzeit mit eingebunden werden
- standortübergreifende *grüne Bilanzkreise* – Energiebeschaffungsmanagement aus einer Hand für die gesamte Unternehmensgruppe in Deutschland

Stellen Sie sich zukunftsicher auf!

Grüne Bilanzkreise sind eine erneute Innovation von in.power.

Dank unserer langjährigen Expertise im Strommarkt sind wir Ihr kompetenter Partner für die Bewirtschaftung *grüner Bilanzkreise* für Industrie und Gewerbe. Wir können auch flexibel auf kurzfristige gesetzliche Änderungen in der Zukunft reagieren und stellen stets passende Lösungen für die grüne Energiebeschaffung von Gewerbe- und Industrieunternehmen zur Verfügung.

Kontakt

in.power Services GmbH
An der Fahrt 5 | 55124 Mainz
+49 (0) 6131 - 696 57 - 0

Vertrieb
+49 (0) 6131 - 696 57 - 232
vertrieb@inpower.de



Energiewirtschaftliche Dienstleistungen – wir machen das für Sie!

in.power ist einer der erfahrensten Anbieter von Dienstleistungen zur Markt- und Systemintegration von erneuerbaren Energien. Als Direktvermarkter der ersten Stunde sind die energiewirtschaftlichen Prozesse aus dem Bilanzkreis- und Portfoliomanagement unser tägliches Geschäft.

Sie möchten Ihren Stromkunden ein werthaltiges Ökostromprodukt unter Einbindung von möglichst regionalen erneuerbaren Energien Anlagen, mit direkter Stromlieferung aus Windparks und Photovoltaikanlagen anbieten? – Wir sind Ihr Partner!

Bilanzkreismanagement

Wir bewirtschaften Bilanzkreise in allen vier deutschen Regelzonen – für unsere eigenen Portfolios oder die unserer Kunden. Wir übernehmen folgende Aufgaben für Sie:

- Eröffnung und Verwaltung von Bilanzkreisverträgen
- Vollständiges Bilanzkreismanagement nach den Marktregeln für die Durchführung der Bilanzkreisabrechnung Strom (MaBiS)
- Fahrplanmanagement (tägliche Fahrplanerstellung und -meldung an den ÜNB)
- Gesamte Kommunikation mit den Übertragungsnetzbetreibern (ÜNB) bzw. Bilanzkreiskoordinatoren (BIKO)
- Energiedatenmanagement (EDM) mithilfe unseres eigens entwickelten in.power energy managers i.pem Web

Portfoliomanagement

Wir bewirtschaften Ihr Stromkundenportfolio und die dahinterstehenden Verbräuche und Einspeisungen. Selbstverständlich passen wir unsere Dienstleistungen stets den sich schnell ändernden gesetzlichen Anforderungen an. Unser Ziel ist dabei immer, Ihre Bilanzkreistreue zu erhöhen und das Risiko für Ausgleichsenergie zu minimieren.

- Beschaffung von Grünstrommengen für Ihr Kundenportfolio
- Monatliche und tägliche bzw. innertägliche Prognoseerstellung für Verbraucher mit Standard-Lastprofil (SLP) und registrierender Leistungsmessung (RLM)
- Ggf. Prognose der Erzeugungsanlagen in Ihrem Portfolio, um den Reststrombedarf zu ermitteln
- Portfolio- und Residualprofilvermarktung (Beschaffung der resultierenden Stromlieferung zur Erfüllung der Verbrauchsfahrpläne)
- Intra-Day-Handel nach Bedarf
- REMIT-Meldungen (EU-Transparenzanforderungen)
- Verwaltung der Herkunftsnachweise im HKN-Register
- Umsetzung der sonstigen Direktvermarktung bei Direktbezug aus erneuerbaren Energien Anlagen (Marktprozesse für Einspeiser Strom (MPES))

Energiewirtschaftliche Dienstleistungen im White-Label

Alternativ bieten wir alle oben beschriebenen Dienstleistungen auch im White-Label an. Sie treten gegenüber Ihren Kunden selbst als Energieversorger (EVU) auf, behalten die Kundenbeziehung und schließen die Kundenverträge. in.power erledigt die energiewirtschaftlichen Dienstleistungen als White-Label-Anbieter im Hintergrund.

Beschreiben Sie uns Ihre Anforderungen und wir kommen gerne auf Sie zu, um gemeinsam mit Ihnen die für Sie passende Lösung zu finden!

Kontakt

in.power Services GmbH
An der Fahrt 5 | 55124 Mainz
+49 (0) 6131 - 696 57 - 0

Vertrieb
+49 (0) 6131 - 696 57 - 232
vertrieb@inpower.de



Flexibilitätsvermarktung für Ihren Batteriespeicher

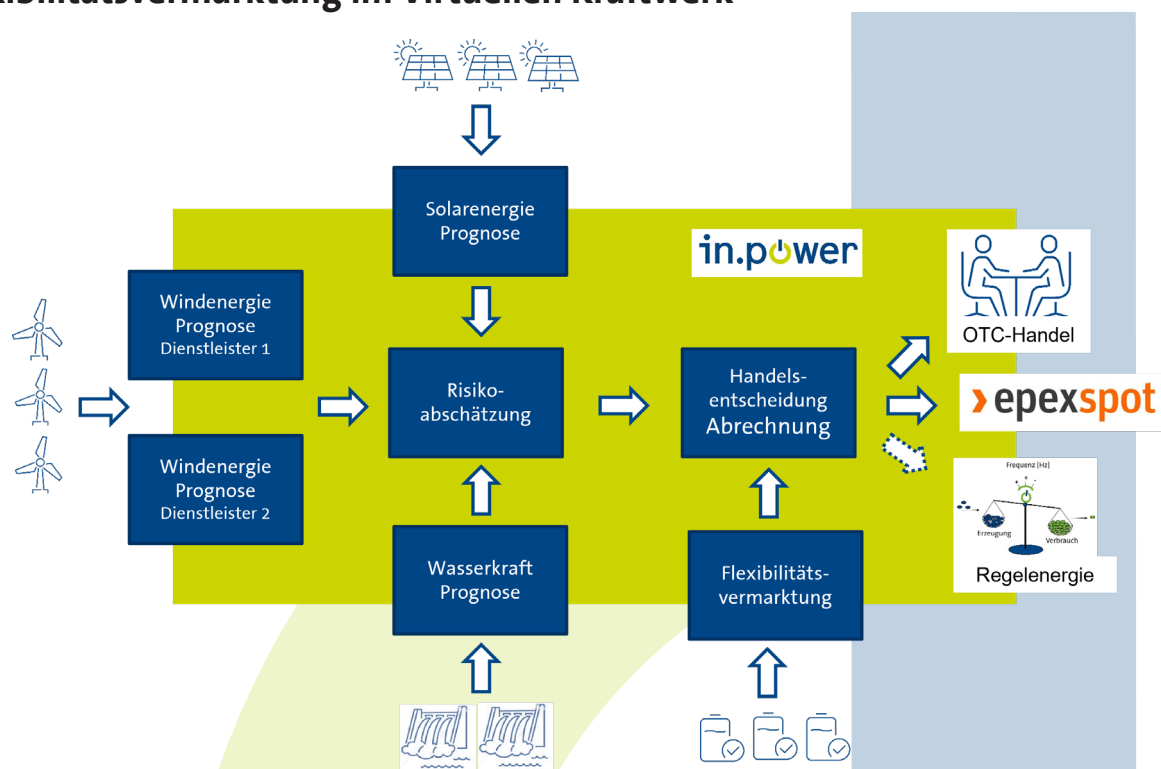
in.power ist einer der erfahrensten Anbieter von Dienstleistungen zur Markt- und Systemintegration von erneuerbaren Energien. So wie in.power 2006 Pionier bei der Direktvermarktung von erneuerbaren Energien war, arbeiten wir nun daran, auch bei der Vermarktung von Batteriespeichern eine Vorreiterrolle einzunehmen.

Durch die Partnerschaft mit der Second Foundation Gruppe, einem Team aus Mathematikern und Informatikern, kann in.power nun das Beste aus beiden Welten vereinen: fundierte Erfahrung im deutschen Markt und modernste Systeme zur Optimierung von Batteriespeichern.

Wir nutzen für Sie die gesamte Wertschöpfungskette des Batteriespeichers

- Intelligente Wertbeiträge zwischen dem Day-Ahead-, dem Intraday- sowie mit und innerhalb des kontinuierlichen Intraday-Marktes.
- Minimierung des Regelenergiebedarfs in der jeweiligen Regelzone und somit Senkung der Ausgleichsenergiekosten
- Zukünftig: Optionale Teilnahme an Regelmärkten (wenn die Batterie entsprechend präqualifiziert ist).
- Zusätzliche Einnahmen für Industrieunternehmen durch Glättung von Lastspitzen, d.h. Peak Shaving zur Reduzierung des Leistungspreises.
- Weitere große Vorteile für Batterien in Verbindung mit PV- oder Windkraftanlagen: Verschiedene Szenarien: z. B. Flexibilitätsvermarktung, Reduktion von Abregelungsverlusten, Maximierung des Marktwerts der erneuerbaren Energien Anlage, Minimierung des Strombezugs aus dem Netz.

Flexibilitätsvermarktung im Virtuellen Kraftwerk



Bestehende Speichersysteme – erzielen Sie attraktive Zusatzerlöse!

Ihr Industriebetrieb verfügt über einen Batteriespeicher, z.B. zur Glättung von Lastspitzen? Sie haben Ihren Solar- oder Windpark bereits vorausschauend mit einem Speicher ausgestattet? Nutzen Sie den Speicher darüber hinaus, um attraktive Erlöse zu erzielen!

in.power organisiert die Steuerung Ihrer Batterie nach dem kurzfristigen Bedarf des Stromnetzes und vermarktet Ihren Strom im Intraday-Handel an der Strombörse.

Neuinstallation eines Speichers – die Investition lohnt sich!

Als Betreiber einer Photovoltaik- oder Windkraftanlage bzw. als Gewerbe- oder Industriebetrieb verfügen Sie bereits über die notwendige Netzinfrastruktur zur Installation eines Batteriespeichers? Dank der Flexibilitätsvermarktung durch in.power erhalten Sie jetzt die Möglichkeit, gezielte Investitionen zu tätigen und Batterien optimiert betreiben zu lassen. Auf Kundenwunsch können auch Co-Investitionen seitens der in.power-Gruppe in größere Speicher (ab 1 MW) geprüft werden.

in.power ist der richtige Partner, um die optimale Vermarktung bestehender und neu installierter Batterielösungen ab ca. 1 MW Leistung zu übernehmen.

Kontakt

in.power Services GmbH
An der Fahrt 5 | 55124 Mainz
+49 (0) 6131 - 696 57 - 0

Vertrieb
+49 (0) 6131 - 696 57 - 232
vertrieb@inpower.de



**Mit unserem Partnerschaftsmodell
gemeinsam zum Erfolg**

in.power network GmbH Werden Sie unser Partner!

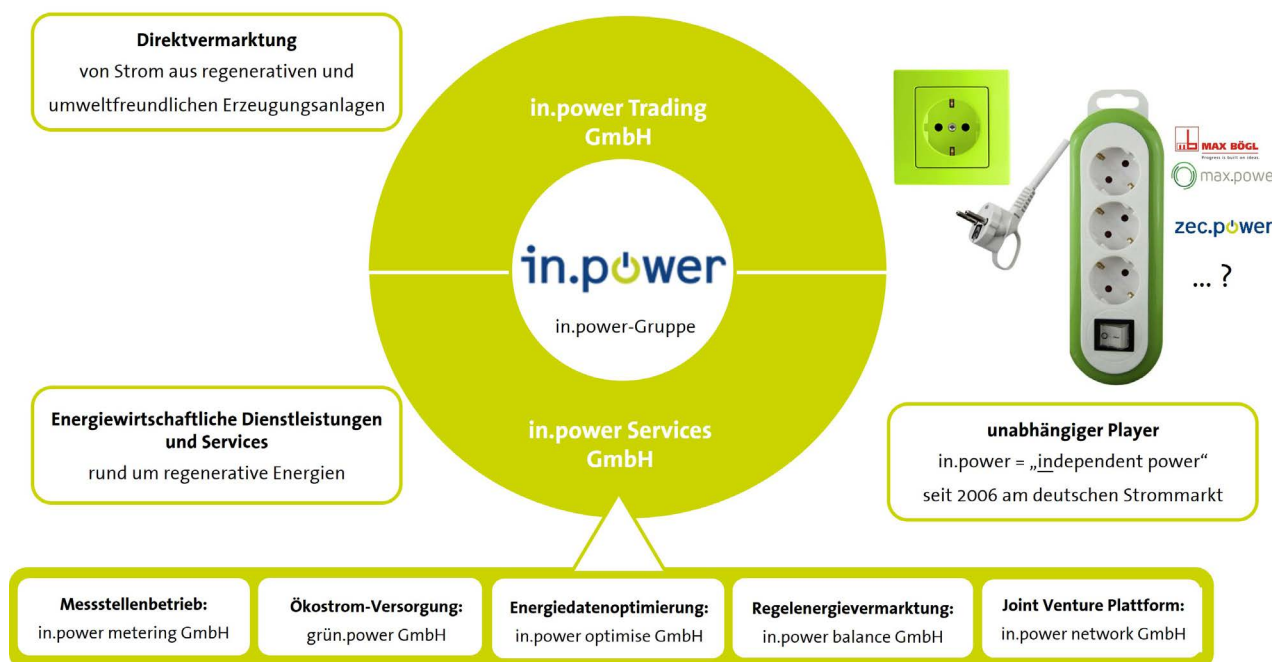
in.power network GmbH ist eine Joint-Venture-Plattform und gleichzeitig ein hochspezialisierter Inkubator für neue, innovative Unternehmen in Deutschland.

Über das Partnerschaftsmodell in.power network werden für die angeschlossenen Tochterunternehmen die Themen Direktvermarktung, Weiterbetrieb, Messstellenbetrieb, Marktzugang, Bilanzkreis- und Portfoliomanagement für Grünstromportfolien, Energiedatenoptimierung, Beratungs- und Innovationskompetenz im Bereich erneuerbare und umweltfreundliche Energieerzeugung aus der in.power Gruppe zugänglich gemacht.

Ziel ist dabei jeweils die Gründung eines gemeinsamen Joint Ventures mit einer Beteiligung von je 50% durch beide Partner. Interessant wird eine solche Kooperation ab einer Portfoliogröße von etwa 200 MW.

Erstes Beispiel ist die max.power GmbH, ein Joint Venture des Bauunternehmens Max Bögl und der in.power network GmbH. Bereits drei Jahre nach seiner Gründung ist max.power ein etablierter und anerkannter Direktvermarkter in Deutschland mit großem Wachstumspotenzial.

„Der große Erfolg des ersten Joint Ventures zeigt, dass unser innovatives Modell energiewirtschaftliches und IT-technisches Know-how mit Marktpartnern zu teilen, tragfähig ist. Wir sind außerdem sicher, dass es am Markt Bedarf für diese neue Art der Kooperationen gibt und freuen uns darauf weitere Partnerschaften zu schließen,“ sagt Josef Werum, geschäftsführender Gesellschafter der in.power-Gruppe.



Möchten Sie als Stadtwerk oder anderes größeres Unternehmen der Energiewirtschaft Ihre Wertschöpfungskette erweitern und dafür auf das Know-how und die Dienstleistungen der in.power-Gruppe zurückgreifen?

Unser Angebot

- Wir identifizieren mit Ihnen gemeinsam mögliche Dienstleistungsbedarfe und Kooperationsmöglichkeiten.
- Wir setzen die gewünschten Themen operativ für Sie um.
- Wir bündeln mit Ihnen unsere Kräfte für das gemeinsame Tochterunternehmen.

Werden Sie unser Partner!

Ansprechpartner

in.power network GmbH
An der Fahrt 5 | 55124 Mainz

Dipl.-Ing. Josef Werum
Geschäftsführung +49 (0) 6131 - 696 57 - 0
josef.werum@inpower.de

Dipl.-Inf. Matthias Roth-Oldenbourg
Geschäftsführung +49 (0) 6131 - 696 57 - 0
matthias.roth@inpower.de