





## Die in.power-Gruppe Ihr Direktvermarkter und Grünstrom-Partner


in.power beschäftigt sich bereits seit 2006 als eines der ersten Unternehmen in Deutschland mit der Markt- und Systemintegration von erneuerbaren Energien, um damit die Energiewende deutlich voranzutreiben und eine 100%-Versorgung mit umweltfreundlichem Strom zu ermöglichen.


Der Co-Firmengründer Josef Werum ist seit über zwei Jahrzehnten intensiv in den Bereichen Erneuerbare Energien, Ökostromvermarktungsmodelle, Marktintegration tätig.


### Unsere Dienstleistungen

 **Direktvermarktung**  
Als erfahrener und unabhängiger Direktvermarkter kümmern wir uns um die optimale Vermarktung Ihres Stroms.

 **Grüne Bilanzkreise**  
Wir übernehmen die Bewirtschaftung Ihrer erneuerbaren Assets ( $\Sigma > 50$  MW) in eigenen grünen Bilanzkreisen.


 **Grünstromprodukte**  
Grünstromversorgung mit zeitgleicher Vollversorgung für Endkunden oder Energieversorger

 **Energiewirtschaftliche DL**  
Wir übernehmen für Sie das Bilanzkreis- und das Portfoliomangement sowie die Strombeschaffung.

 **Flexibilitätsvermarktung**  
Wir organisieren die Steuerung Ihres Batteriespeichers und die optimale Vermarktung Ihres Stroms.

 **Direktvermarktung auch in Europa**  
Gerne sind wir auch Ihr Direktvermarktungspartner für das europäische Ausland.

 **Messstellenbetrieb / Messdatenportal**  
in.power metering ist wettbewerbsfähiger Messstellenbetreiber mit maßgeschneiderten Lösungen für Sie.

 **Partnerschaftsmodelle**  
Plattform für Joint Ventures, die Partnern den Zugang zu Dienstleistungen der in.power-Gruppe ermöglicht



Details zu den einzelnen Leistungen finden Sie auf den weiteren in.power-Flyern unter oben stehendem QR-Code.

## Die in.power-Gruppe

Zur in.power-Gruppe gehören mehrere Gesellschaften:

- **in.power Services GmbH** betreut die operativen Prozesse der in.power-Gruppe und hält europäische Patente im Bereich Regenergie aus Windkraft und Photovoltaik.
- **in.power Trading GmbH** ist für die Direktvermarktung und den Handel an der Strombörse zuständig.
- **grün.power GmbH** bietet regional und bundesweit Grünstromversorgung mit zeitgleicher Vollversorgung aus Sonne, Wind und Wasser an. Außerdem eröffnet dieser regionale Ökostromvertrieb an Endkunden auch neue Absatzmöglichkeiten für den Weiterbetrieb von EEG-Anlagen.
- **in.power metering GmbH** bietet die für die Direktvermarktung notwendigen Fernsteuerbarkeitslösungen und den Messstellenbetrieb inklusive eigener Zählerlösung an.
- **in.power network GmbH** ist eine Plattform für Joint Ventures, die Partnern den Zugang zu Dienstleistungen der in.power-Gruppe ermöglicht.

in.power ist Teil der Prager Second Foundation-Gruppe, die sich auf den Intraday-Stromhandel spezialisiert hat.



## Kontakt

in.power Services GmbH  
An der Fahrt 5 | 55124 Mainz  
+49 (0) 6131 - 696 57 - 0

**Vertrieb**  
**+49 (0) 6131 - 696 57 - 232**  
**vertrieb@inpower.de**

## Direktvermarktung für Anlagenbetreiber

Wir sind gerne Ihr Ansprechpartner  
– auch für das europäische Ausland.



### Direktvermarktung

Als erfahrener und innovativer Direktvermarkter unterstützen wir Sie dabei, das Beste aus Ihrem erneuerbaren Strom zu machen. Mit Fernsteuerbarkeit, Messstellenbetrieb und Strombezug bekommen Sie bei in.power alle Dienstleistungen aus einer Hand. Der gesamte Prozess der An- oder Ummeldung zur Direktvermarktung nach dem Marktprämienmodell gelingt so mit Leichtigkeit!

Werden Sie Teil unseres virtuellen Kraftwerks in.power energy network!

### Ihre Vorteile im Überblick

- Konzernunabhängiger, erfahrener Direktvermarkter
- Koordination und Energiedatenmanagement inkl. Datenportal
- Optional: Einbindung in den Messstellenbetrieb über eigene Tochter in.power metering
- Optional: Strombezug von echtem Ökostrom, direkt aus EE-Anlagen in Deutschland über eigene Tochter grün.power
- Markt- und Systemintegration Ihrer Anlagen in das Energieversorgungssystem
- Übernahme von Ausgleichsenergie- und Strukturrisiken
- Unterstützung bei der Umsetzung der Fernsteuerbarkeit, auch mit eigener in.power-Zählerlösung möglich

**Fordern Sie unser Angebot zur Direktvermarktung an!**

## Das in.power energy network

Im in.power energy network treffen Erzeuger und langfristig auch Verbraucher von regenerativer und umweltfreundlicher Energie zusammen. Die wichtigste und zentrale Leistung des in.power energy network ist die Organisation und Bündelung von dezentralen, umweltfreundlichen Erzeugungskapazitäten in einem virtuellen Kraftwerk.

Das virtuelle Kraftwerk verbindet viele dezentrale Stromerzeuger, wie zum Beispiel Windkraftanlagen, Wasserkraftanlagen, Deponiegas- und Biogasanlagen, aber auch Blockheizkraftwerke zu einem Netzwerk von Kraftwerken. Im Zusammenschluss vieler einzelner Energieerzeuger kann die Verfügbarkeit der erzeugten Energie verlässlicher geplant und optimal vermarktet werden.

Die Koordinierung der einzelnen Anlagen geschieht mit Hilfe der von in.power entwickelten System-Infrastruktur, dem in.power energy manager (i.pem). in.power setzt dieses System bereits seit August 2007 erfolgreich ein, zuerst in einem eigenständigen Pilotprojekt, das mittlerweile dezentrale EEG-Anlagen im gesamten Bundesgebiet umfasst und die kontinuierliche Überwachung aller Infrastruktur-Systeme ermöglicht.

## Weiterbetrieb Post-EEG

Für die effiziente Vermarktung Ihres Stroms nach 20 Jahren Förderung empfehlen wir Ihnen unser Open-Book-Modell. Als Betreiber bekommen Sie jegliche Handelsergebnisse durchgereicht. in.power übernimmt alle mit der Vermarktung zusammenhängenden Aufgaben und erhält dafür eine Handlingpauschale. Sehen Sie dazu unseren separaten Flyer.

## Vermarktungsformen außerhalb des EEGs

Sie wollen Ihre erneuerbare Energien-Anlage ohne EEG-Vergütung betreiben? Gerne entwerfen wir mit Ihnen eine individuelle Vermarktungsstrategie, insbesondere mit unserem etablierten Open-Book-Modell. Darüber hinaus organisieren wir mit Ihrem erzeugten Strom auch strukturierte Produkte für größere Gewerbe- und Industrieverbraucher oder kümmern uns um die Reststromvermarktung bei Direktversorgungskonzepten.

## Vermarktung im europäischen Ausland

Gerne sind wir auch Ihr Direktvermarktungspartner im europäischen Ausland. Dieses neue Angebot wird durch die enge Zusammenarbeit mit unserer Muttergesellschaft, der Second Foundation-Gruppe, ermöglicht. Folgende Länder liegen derzeit besonders im Fokus: Spanien, Italien, Belgien, Finnland, Baltikum (Estland, Lettland, Litauen), Rumänien, Slowenien, Kroatien, Griechenland, Bulgarien.

## Kontakt

in.power Services GmbH  
An der Fahrt 5 | 55124 Mainz  
+49 (0) 6131 - 696 57 - 0

### Vertrieb

+49 (0) 6131 - 696 57 - 232  
vertrieb@inpower.de



## **Grüne Bilanzkreise für große Anlagenbetreiber**

in.power bietet Ihnen eine neue Vermarktungsdimension für Ihr EE-Portfolio. Mit der neuesten Innovation von in.power erschließen Betreiber großer Erneuerbare-Energien-Portfolien eine völlig neue Einnahmequelle – jenseits klassischer EEG-Vergütungen und der Volatilität der Spotmärkte.

Durch ein eigenes Stromprodukt direkt für Endkunden. Sie vermarkten Ihren sauberen Strom nicht länger nur über regulierte Vergütungspfade oder schwankungsanfällige Börsenpreise – sondern schaffen sich eine direkte, stabile Verbindung zum Endverbraucher. Das Ergebnis: mehr Unabhängigkeit, mehr Planungssicherheit und eine echte dritte Vermarktungsoption, die Ihr Portfolio langfristig resilienter und profitabler macht.

Souveräner. Direkter. Zukunftssicher.

### **in.power macht Ihren Grünstrom zur Marke!**

Alle Ihre Erzeugungsanlagen fließen in einen exklusiven Grünen Bilanzkreis zusammen – gebündelt, klar strukturiert. Als direkte Abnehmer Ihrer Stromerzeugung erschließen Sie sich ein attraktives, diversifiziertes Endkundenportfolio – ob Haushaltskunden, Gewerbebetriebe oder Industrieabnehmer. Sie wählen Ihr Zielsegment, wir liefern die Struktur.

in.power betreibt ein virtuelles Kraftwerk, aus dem flexible zusätzlich benötigte Strommengen für Ihr Endkundenprodukt bereitgestellt werden können. Dabei kommt der Strom ausschließlich aus definierten Kraftwerken erneuerbarer Energien in Deutschland. So beschaffen Sie nachgewiesen nachhaltige Energie für Ihr Unternehmen, die nicht nur über Herkunftsnachweise vergrünt wird.

in.power ist Ihr kompetenter Partner!

## Ihre Vorteile: Preisstabilität für die Erzeugung & weiteres Standbein durch ein Ökostromprodukt für Endkunden

Grüne Bilanzkreise sind eine Innovation von in.power, mit der sich Betreiber großer EE-Portfolios durch ein Stromprodukt für Endkunden unabhängiger von bisherigen EEG-Vergütungen oder Spotmarktpreisen positionieren und sich eine weitere Vermarktungsoption schaffen:

- Ihre Erzeugungsanlagen gebündelt in einem exklusiven Grünen Bilanzkreis – transparent und effizient
- Als Abnehmer Ihres Stroms erschließen Sie sich ein attraktives Endkundenportfolio aus Haus-halts-, Gewerbe- und/oder Industriekunden.
- in.power übernimmt das komplette Bilanzkreis-Management für Sie – und stellt aus dem in.power-Portfolio jederzeit die ergänzend benötigten Strommengen bereit
- Profitieren Sie von einem stabilen, festen Vermarktungspreis – unabhängig von EEG-Vergütung oder volatilen Spotmarktpreisen
- Ihre Endkunden erhalten echten Ökostrom – keine bloße „Vergrünung“ über Herkunftsnachweise aus dem Ausland
- Vorausschauende Vermarktungsstrategie mit stabilen Preisbestandteilen – wirtschaftlich und planungssicher

## Stellen Sie sich zukunftsicher auf!

Dank unserer langjährigen Expertise im Strommarkt sind wir Ihr kompetenter Partner für die Bewirtschaftung *grüner Bilanzkreise* für große Anlagenbetreiber. Wir können auch flexibel auf kurzfristige gesetzliche Änderungen in der Zukunft reagieren und stellen stets passende Lösungen für die grüne Beschaffung Ihrer Reststrommengen für das Endkundenportfolio zur Verfügung.

## Kontakt

in.power Services GmbH  
An der Fahrt 5 | 55124 Mainz  
+49 (0) 6131 - 696 57 - 0

**Vertrieb**  
**+49 (0) 6131 - 696 57 - 232**  
**vertrieb@inpower.de**



## Flexibilitätsvermarktung für Ihren Batteriespeicher

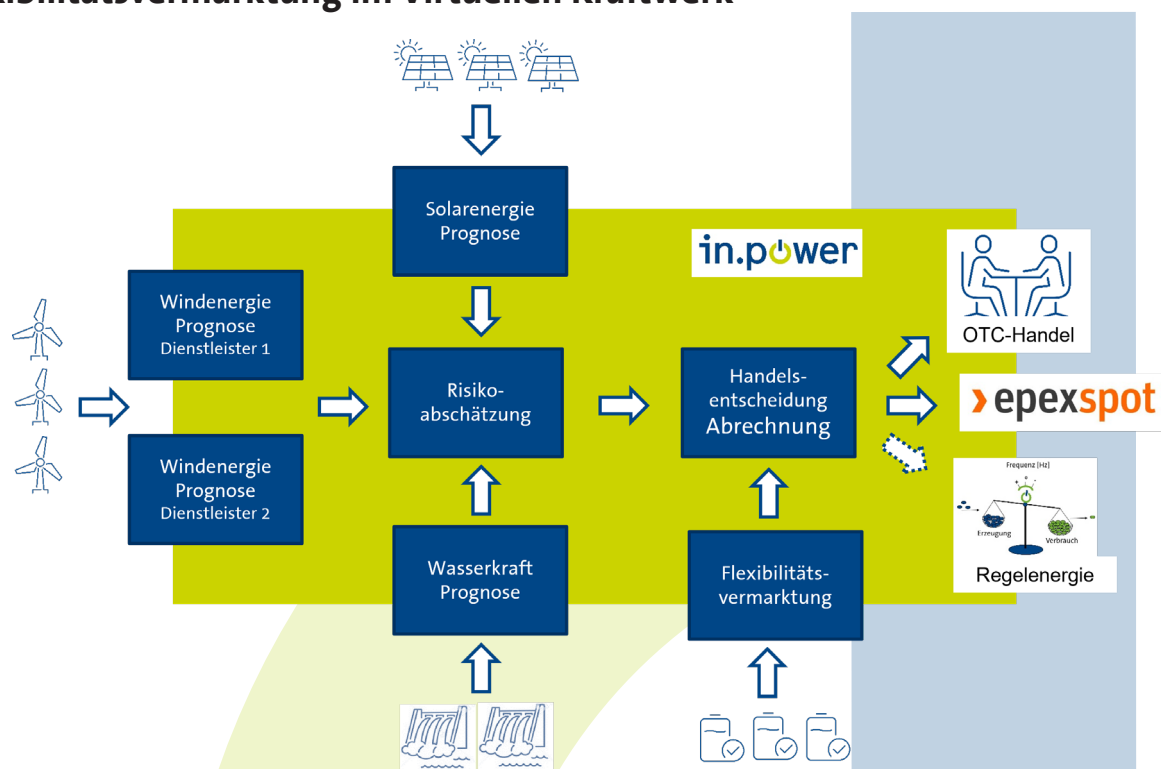
in.power ist einer der erfahrensten Anbieter von Dienstleistungen zur Markt- und Systemintegration von erneuerbaren Energien. So wie in.power 2006 Pionier bei der Direktvermarktung von erneuerbaren Energien war, arbeiten wir nun daran, auch bei der Vermarktung von Batteriespeichern eine Vorreiterrolle einzunehmen.

Durch die Partnerschaft mit der Second Foundation Gruppe, einem Team aus Mathematikern und Informatikern, kann in.power nun das Beste aus beiden Welten vereinen: fundierte Erfahrung im deutschen Markt und modernste Systeme zur Optimierung von Batteriespeichern.

### Wir nutzen für Sie die gesamte Wertschöpfungskette des Batteriespeichers

- Intelligente Wertbeiträge zwischen dem Day-Ahead-, dem Intraday- sowie mit und innerhalb des kontinuierlichen Intraday-Marktes.
- Minimierung des Regelenergiebedarfs in der jeweiligen Regelzone und somit Senkung der Ausgleichsenergiekosten
- Zukünftig: Optionale Teilnahme an Regelenergiemärkten (wenn die Batterie entsprechend präqualifiziert ist).
- Zusätzliche Einnahmen für Industrieunternehmen durch Glättung von Lastspitzen, d.h. Peak Shaving zur Reduzierung des Leistungspreises.
- Weitere große Vorteile für Batterien in Verbindung mit PV- oder Windkraftanlagen: Verschiedene Szenarien: z. B. Flexibilitätsvermarktung, Reduktion von Abregelungsverlusten, Maximierung des Marktwerts der erneuerbaren Energien Anlage, Minimierung des Strombezugs aus dem Netz.

## Flexibilitätsvermarktung im Virtuellen Kraftwerk



### Bestehende Speichersysteme – erzielen Sie attraktive Zusatzerlöse!

Ihr Industriebetrieb verfügt über einen Batteriespeicher, z.B. zur Glättung von Lastspitzen? Sie haben Ihren Solar- oder Windpark bereits vorausschauend mit einem Speicher ausgestattet? Nutzen Sie den Speicher darüber hinaus, um attraktive Erlöse zu erzielen!

in.power organisiert die Steuerung Ihrer Batterie nach dem kurzfristigen Bedarf des Stromnetzes und vermarktet Ihren Strom im Intraday-Handel an der Strombörse.

### Neuinstallation eines Speichers – die Investition lohnt sich!

Als Betreiber einer Photovoltaik- oder Windkraftanlage bzw. als Gewerbe- oder Industriebetrieb verfügen Sie bereits über die notwendige Netzinfrastruktur zur Installation eines Batteriespeichers? Dank der Flexibilitätsvermarktung durch in.power erhalten Sie jetzt die Möglichkeit, gezielte Investitionen zu tätigen und Batterien optimiert betreiben zu lassen. Auf Kundenwunsch können auch Co-Investitionen seitens der in.power-Gruppe in größere Speicher (ab 1 MW) geprüft werden.

in.power ist der richtige Partner, um die optimale Vermarktung bestehender und neu installierter Batterielösungen ab ca. 1 MW Leistung zu übernehmen.

### Kontakt

in.power Services GmbH  
 An der Fahrt 5 | 55124 Mainz  
 +49 (0) 6131 - 696 57 - 0

**Vertrieb**  
 +49 (0) 6131 - 696 57 - 232  
 vertrieb@inpower.de



## **in.power network GmbH Werden Sie unser Partner!**

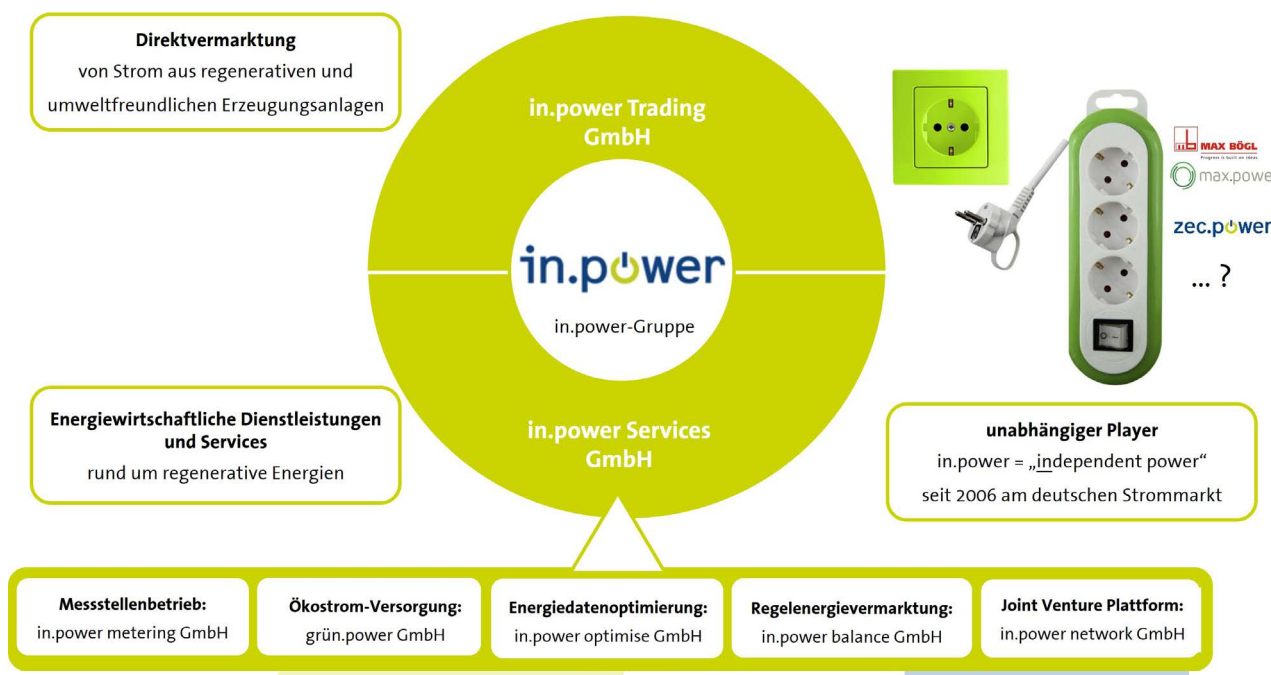
in.power network GmbH ist eine Joint-Venture-Plattform und gleichzeitig ein hochspezialisierter Inkubator für neue, innovative Unternehmen in Deutschland.

Über das Partnerschaftsmodell in.power network werden für die angeschlossenen Tochterunternehmen die Themen Direktvermarktung, Weiterbetrieb, Messstellenbetrieb, Marktzugang, Bilanzkreis- und Portfoliomanagement für Grünstromportfolien, Energiedatenoptimierung, Beratungs- und Innovationskompetenz im Bereich erneuerbare und umweltfreundliche Energieerzeugung aus der in.power Gruppe zugänglich gemacht.

Ziel ist dabei jeweils die Gründung eines gemeinsamen Joint Ventures mit einer Beteiligung von je 50% durch beide Partner. Interessant wird eine solche Kooperation ab einer Portfoliogröße von etwa 200 MW.

Erstes Beispiel ist die max.power GmbH, ein Joint Venture des Bauunternehmens Max Bögl und der in.power network GmbH. Bereits drei Jahre nach seiner Gründung ist max.power ein etablierter und anerkannter Direktvermarkter in Deutschland mit großem Wachstumspotenzial.

„Der große Erfolg des ersten Joint Ventures zeigt, dass unser innovatives Modell energiewirtschaftliches und IT-technisches Know-how mit Marktpartnern zu teilen, tragfähig ist. Wir sind außerdem sicher, dass es am Markt Bedarf für diese neue Art der Kooperationen gibt und freuen uns darauf weitere Partnerschaften zu schließen,“ sagt Josef Werum, geschäftsführender Gesellschafter der in.power-Gruppe.



Möchten Sie als Stadtwerk oder anderes größeres Unternehmen der Energiewirtschaft Ihre Wertschöpfungskette erweitern und dafür auf das Know-how und die Dienstleistungen der in.power-Gruppe zurückgreifen?

### Unser Angebot

- Wir identifizieren mit Ihnen gemeinsam mögliche Dienstleistungsbedarfe und Kooperationsmöglichkeiten.
- Wir setzen die gewünschten Themen operativ für Sie um.
- Wir bündeln mit Ihnen unsere Kräfte für das gemeinsame Tochterunternehmen.

### Werden Sie unser Partner!

### Ansprechpartner

in.power network GmbH  
An der Fahrt 5 | 55124 Mainz

Dipl.-Ing. Josef Werum  
Geschäftsführung +49 (0) 6131 - 696 57 - 0  
josef.werum@inpower.de

Dipl.-Inf. Matthias Roth-Oldenbourg  
Geschäftsführung +49 (0) 6131 - 696 57 - 0  
matthias.roth@inpower.de